

## Prysmian Group e Avalanche Andretti Formula E uniscono le forze



Prysmian Group e Avalanche Andretti Formula E annunciano ufficialmente la partnership per il campionato mondiale ABB di Formula E 2022/23. Nell'ambito dell'accordo, il Gruppo fornirà anche soluzioni per supportare la trasmissione di energia e informazioni in tutti gli ambiti di elettrificazione sostenibile del Team. Prysmian Group è un vero attore internazionale e un leader mondiale, al servizio dei mercati di tutto il mondo e sempre pronto a cercare nuove sfide anche quando si parla di sostenibilità. Con la partnership con Avalanche Andretti Formula E, Prysmian Group - già partner del velista italiano Giancarlo Pedote - si lega ora a un

altro sport, del quale condivide valori come sfida, impulso, sostenibilità e innovazione. Andretti è un pilastro della Formula E, avendone fatto parte fin dal campionato inaugurale. Il team è salito sul podio anche come vincitore in tutte le nove stagioni svoltesi fino ad ora. Creato nel 2011, l'ABB FIA Formula E World Championship è un campionato motoristico per monoposto elettriche. Dalla stagione 2020-21, la Formula E è la prima serie di corse per monoposto al di fuori della Formula 1 ad ottenere lo status di campionato del mondo FIA.

■ [prysmiangroup.com](https://prysmiangroup.com) - [andrettiautosport.com](https://andrettiautosport.com)

## Analisi sulle aziende del settore fornitura di energia elettrica, gas, vapore

Competitive Data ha analizzato i bilanci delle aziende del settore Fornitura di Energia Elettrica, Gas, Vapore, per il triennio 2019-2021. Il fatturato aggregato delle prime 277 aziende fornitrici di energia elettrica, gas, vapore nel 2021 fa registrare una performance del +68,1%, dove al primo posto si piazzano le regioni del Centro con una crescita del +71,1%, seguite a breve distanza dalle regioni del Nord Ovest in crescita del +69,8%, non molto distanti dalle regioni del Nord-Est con il +64,0%, ed infine le regioni di Sud e Isole notevolmente distaccate con una crescita del +12,7%. Sono le aziende con fatturato superiore ai 100 milioni di euro a far registrare un vero e proprio exploit, con una crescita del +70,3%, mentre le aziende con fatturati compresi tra 40-100 milioni di euro crescono del +29,9%. La sorpresa si ha nel cluster di fatturato inferiore ai 40 milioni di euro, che si caratterizza per una flessione del -5,6%. Aggregando i bilanci delle società che realizzano nel settore della fornitura di energia elettrica, gas, vapore una quota superiore al 50% dei ricavi si ottiene il bilancio somma settoriale, dal quale vengono calcolati i valori medi di riferimento con cui confrontare le performance aziendali.

- Il ROE, Return on Equity, è il rapporto tra Utile e Patrimonio netto e rappresenta la redditività per i soci. Il ROE medio nel 2021 si attesta al 12,4%, migliorando l'11,4% del 2020.
- Il ROI, Return on Investment, è il Risultato operativo (ottenuto sottraendo dai ricavi tutti i costi operativi) sul Capitale investito netto (cioè l'attivo di Stato Patrimoniale al netto dei fondi di rettifica). Il ROI medio è oggetto di un brusco ridimensionamento nel 2021 e pari al 3,1%, era l'11,0% nel 2020.
- Il ROS, Return on Sales, è il rapporto tra il risultato operativo e i ricavi e rappresenta il margine operativo sulle vendite. Anche il ROS subisce un ridimensionamento, e passa dal 9,5% del 2020 al 2,0% del 2021.

L'EBITDA medio rispetto al fatturato, o ebitda margin, passa dal 12,3% del 2020 al 4,0% del 2021.

■ [compedata.com](https://compedata.com)

### SolarEdge acquisisce Hark Systems, una società di analisi energetica e IoT con sede in Europa

SolarEdge Technologies annuncia di avere raggiunto un accordo definitivo per l'acquisizione dell'intero capitale sociale di Hark Systems Ltd. Fondata nel 2016 e con sede a Leeds, nel Regno Unito, Hark mette a disposizione una piattaforma Software as a Service (SaaS) per Internet of Things (IoT) estremamente flessibile, che consente alle aziende e ai gestori patrimoniali di connettere, analizzare e ottimizzare le risorse aziendali ed energetiche nei propri stabilimenti commerciali. La tecnologia di Hark permette una rapida distribuzione e messa in servizio in molteplici stabilimenti. La clientela di Hark ricopre diversi settori, incluse alcune delle principali catene di supermercati del Regno Unito. L'acquisizione di Hark consentirà a SolarEdge di offrire ai propri clienti commerciali e industriali (C&I) a livello globale ulteriori capacità nell'ambito della gestione energetica e della connettività, tra cui l'identificazione di potenziali risparmi energetici, la rilevazione di anomalie legate al consumo energetico delle risorse e l'ottimizzazione dell'impiego dell'energia e delle emissioni di diossido di carbonio attraverso la gestione dei carichi e il controllo dell'accumulo in batteria stoccaggio.

■ [solaredge.com](https://solaredge.com) - [harksys.com](https://harksys.com)



### Nidec ASI vince un contratto da 2,5 milioni di euro per l'elettificazione delle banchine del porto di Sète, in Francia



Nidec ASI consolida la sua crescita in Europa nel settore della mobilità elettrica aggiudicandosi la gara per la realizzazione di un progetto shore-to-ship per il Porto di Sète, nel sud della Francia. Nidec ASI ha infatti siglato un contratto del valore di 2,5 milioni di euro con Port Sud de France, volto alla realizzazione di innovativi sistemi di alimentazione elettrica che permetteranno alle navi ormeggiate nel porto di attingere dalle banchine l'energia necessaria ad essere pienamente operative, senza bisogno di mantenere accesi gli inquinanti e rumorosi motori diesel a bordo. Il progetto risponde al contempo alle direttive dell'UE, che diventeranno vincolanti entro il 2025, e che prevedono che tutti i porti europei adottino sistemi di elettificazione delle banchine dei porti. Nel porto francese verranno sviluppati 3 sistemi di alimentazione elettrica chiavi in mano per rifornire 3 banchine diverse, composti da convertitori e trasformatori sviluppati negli stabilimenti di Milano e Montebello, che consentiranno di adattare la tensione e la frequenza della rete di alimentazione a quella che serve alle navi. Gli stabilimenti francesi del Gruppo di Roche La Molière e Istres agiranno invece da system integrator, occupandosi di gestire tutte le attività di ingegneria e project management, e della messa in servizio, monitoraggio, controllo e manutenzione dell'impianto. La consegna dei convertitori è prevista per luglio 2023 e la messa in servizio dei sistemi entro novembre 2023.

■ [nidec-industrial.com](https://nidec-industrial.com)

### Fatturato 2022 ancora in crescita per Vanzetti Engineering

I dati finanziari del 2022 confermano nuovamente il trend di crescita degli ultimi anni di Vanzetti Engineering, con un incremento del fatturato del 32% rispetto al 2021. Nello specifico, il 15% del fatturato proviene dal mercato italiano e l'85% da quelli esteri. Metà del fatturato totale dell'ultimo anno arriva dal mercato europeo, mentre nel resto del mondo si registra un notevole incremento proveniente dall'area dell'Asia Pacifica (+14%). Ad ulteriore conferma della crescita costante degli ultimi anni, Vanzetti Engineering è stata selezionata dall'Istituto Tedesco Qualità e Finanza (Itqf), nel suo ultimo studio I campioni della crescita, tra le 800 PMI italiane individuate come motore della ripresa in base alla crescita media annua nel triennio 2018-2021. In generale, il portafoglio ordini del 2022 ha registrato +70% rispetto all'anno precedente. A trainare la crescita dell'ultimo anno è stato soprattutto il settore navale. Infatti, la business unit marine è quella che ha realizzato la quota maggiore del fatturato, raddoppiato rispetto a quello dell'anno precedente. Nello specifico, c'è stato un notevole incremento della vendita di pompe criogeniche alternative ad alta pressione (VT-3) e il consolidamento di quelle a bassa pressione (serie ARTIKA)



per sistemi di alimentazione per motori marini e di rifornimento navi. Vanzetti Engineering è entrata nel mondo dell'alta pressione già nel 2019 con le prime referenze nel settore navale provenienti dalla bassa pressione. Tuttavia, il notevole incremento degli ordini per l'alta pressione si è verificato a partire dal 2021, andandosi poi a consolidare durante il corso di tutto il 2022. Quest'anno l'incremento è dipeso soprattutto dal progressivo processo di decarbonizzazione nello shipping

■ [vanzettiengineering.com](http://vanzettiengineering.com)

### SENEC: una crescita continua

Nel 2022 Senec mantiene il suo posizionamento leader di mercato sia in Germania che in Italia. In Europa Senec si conferma tra le prime tre aziende del settore del fotovoltaico con accumulo, con un fatturato atteso di 750 milioni di euro (quasi il doppio rispetto al 2021), 55 000 sistemi di storage venduti ed un volume di pannelli fotovoltaici doppio rispetto al 2021, avvicinandosi al traguardo dei 300 MW.

Grazie all'installazione dei suoi prodotti, nel 2022 SENEK ha contribuito ad una riduzione dell'emissione di anidride carbonica pari a 430 000 tonnellate, corrispondente all'impronta di CO<sub>2</sub> prodotta da 40 000 cittadini. In Italia, l'azienda ha triplicato il numero di sistemi di accumulo venduti (circa 14 000) e il fatturato (stima: 145 milioni di euro), ha quasi quadruplicato il volume di moduli fotovoltaici venduti (64 MW) e raddoppiato il numero di risorse impiegate (da 37 a 68). Il 2022 è anche l'anno in cui il gruppo SENEK ha superato l'importante tappa dei 100 000 sistemi di accumulo venduti in totale dalla sua nascita.

Il 2022 è stato l'anno in cui SENEK ha voluto anche rinnovare la sua immagine coordinata in modo da riflettere, in modo ancor più accurato, l'identità di un brand moderno, innovativo e attento alla qualità.

La crescita di SENEK non si arresta ed è prevista continuare anche nel 2023 con la previsione di un raddoppio di vendite e fatturato. Oltretutto, l'azienda sta guidando la strada verso l'innovativa fornitura di energia tramite le Comunità Energetiche, che aiuteranno imprese e famiglie a ridurre significativamente i costi per l'elettricità.

■ [senec.com/it](http://senec.com/it)



## Tommaso Bazzaro nuovo Head of Sales per l'Italia di Bts Biogas



Tommaso Bazzaro, udinese, classe 1980, è stato nominato Head of Sales per l'Italia di BTS Biogas, leader tecnologico nello sviluppo e nella costruzione di impianti biogas e biometano. Il manager, che ha più

di dodici anni di esperienza nel settore delle energie rinnovabili, riporta all'Amministratore Delegato Franco Lusuriello. Prima di entrare in BTS Biogas, Bazzaro ha lavorato per otto anni nel mercato del biogas e del biometano, ricoprendo ruoli di crescente responsabilità in area commerciale e nello sviluppo del mercato italiano e internazionale. Nel 2015 il manager è entrato come Head of Sales in IES Biogas, società del gruppo SNAM, dove è rimasto fino al 2020. In precedenza, dal 2010 al 2015, ha coperto la carica di Sales Marketing Manager per FVG Eenergy, azienda che opera nel campo del fotovoltaico. Bazzaro ha avuto esperienze anche nell'ambito dell'automazione industriale, lavorando come Sales & Marketing Manager per ASEM dal 2007 al 2010, mentre dal 2004 al 2007 è stato product manager in Soremartec, centro di ricerca tecnico e marketing del gruppo Ferrero. Tommaso Bazzaro ha iniziato il suo percorso professionale in IBM in Irlanda nell'area Sales & Marketing EMEA markets. Bazzaro ha una laurea in Economia Aziendale conseguita presso la Universidad Complutense de Madrid, e un Master MBA - corso MAGI X della Fondazione CUOA.

■ [bts-biogas.com](https://bts-biogas.com)

## L'attenzione al territorio per una sostenibilità a 360°.

Oggi, il concetto di sostenibilità si concretizza pienamente quando include un'attenzione strutturale all'ambiente e alla società. In questa direzione, le aziende possono ritenersi sostenibili quando il proprio core business è uniformato a questi valori e questi sono condivisi con i propri dipendenti. Tutto ciò rientra nel più ampio approccio olistico di E.ON che punta sempre ad un coinvolgimento attivo dei propri dipendenti e dell'estesa Green Community al fine di generare e diffondere benessere nella società in cui vive. I dipendenti di E.ON sono quindi ambasciatori e portavoce di tale impegno, grazie alle numerose progettualità che l'azienda organizza e implementa sul fronte ambientale e sociale. Per esempio da due anni E.ON è al fianco di Opera San Francesco, realtà fondata a Milano dai Frati Cappuccini, che dal 1959 si impegna ad assicurare ai poveri assistenza gratuita e accoglienza, cercando, grazie all'insostituibile lavoro dei volontari, di soddisfare alcuni bisogni primari, come: ricevere un pasto caldo, potersi fare una doccia, indossare abiti puliti e garantire il diritto alla salute con visite mediche e medicinali gratuiti. Anche quest'anno i dipendenti di E.ON hanno preso parte alla settimana di volontariato presso una delle due mense di Opera San Francesco e il Centro Raccolta Indumenti. Gli studi di natura psicologico-sociale e statistici dimostrano che le attività di volontariato innescano un processo partecipativo a due vie, generando benefici a favore dei destinatari delle attività proposte e dei volontari stessi, rafforzando le relazioni e la coesione tra le persone. È proprio questo principio che ispira i programmi di natura ambientale e sociale avviati da E.ON e realizzati attraverso il coinvolgimento dei dipendenti nel ruolo di ambasciatori dei valori aziendali, per un maggiore benessere collettivo.

■ [eon-energia.com](https://eon-energia.com)



## Debutto del nuovo motore a idrogeno di Fpt Industrial su un veicolo Prinoth nella coppa del mondo di sci di Flachau



FPT Industrial e PRINOTH sono stati i brillanti co-protagonisti della Coppa del mondo di sci a Flachau in Austria. In occasione del 30° anniversario della Coppa del mondo a Flachau, Klaus Tonhäuser, Presidente e CEO di PRINOTH Group, ha partecipato al dibattito Sostenibilità negli sport invernali, organizzato dallo Snow Space Salzburg Bergbahnen e incentrato sulle soluzioni e le nuove tecnologie per ridurre l'impatto ambientale di tutte le attività legate alla pratica dello sci. Uno dei momenti clou dell'evento, a cui hanno partecipato oltre 100 giornalisti, è stata la presentazione ufficiale di Prinoth Leitwolf h2Motion, il primo battipista al mondo alimentato da un motore a combustione interna FPT Industrial. Il nuovo concept di veicolo monta il nuovo motore FPT XC13 a sei cilindri da 13 litri nella versione a idrogeno, con potenza di 460 CV (338 kW) e coppia di 2.000 Nm. Già pronto per le prove in campo, il Leitwolf h2Motion può rappresentare la soluzione ideale per le stazioni sciistiche orientate alla sostenibilità, come lo Snow Space Salzburg Bergbahnen, le cui emissioni residue di CO2 sono largamente imputabili alla battitura delle piste da sci. Il nuovo FPT XC13 è il primo motore single-base multi-fuel. Dal diesel al gas naturale (compreso il biometano) fino all'idrogeno e ai combustibili rinnovabili, questo motore base è stato progettato in diverse versioni per consentire la massima standardizzazione dei componenti e una facile integrazione nel prodotto finale. Facendo leva su una lunga esperienza nel campo dei combustibili alternativi, il motore a idrogeno XC13 rappresenta un primo concept proiettato verso un'offerta complementare mirata ad accelerare il processo di decarbonizzazione delle applicazioni industriali. Il motore a combustione a idrogeno installato sul Prinoth Leitwolf h2Motion è una tecnologia che va ad aggiungersi alla gamma di soluzioni FPT Industrial a zero emissioni di CO2 pensate per garantire ai clienti la stessa familiarità alla quale sono abituati con le macchine tradizionali. L'idrogeno è stoccato in cinque serbatoi montati sul retro del veicolo, per un'autonomia di funzionamento indicativa superiore a tre ore. Progettato essenzialmente per la preparazione delle piste nei grandi comprensori sciistici in virtù delle sue dimensioni e della sua potenza, il nuovo concept di veicolo rappresenta un altro passo avanti verso l'obiettivo di un parco veicoli Prinoth a zero emissioni di carbonio e la collaborazione con FPT Industrial è un'ulteriore testimonianza del reciproco impegno delle due aziende per la sostenibilità nelle applicazioni off-road.

■ [fptindustrial.com](https://www.fptindustrial.com)